



windream
by dataglobal Group

+

cobra[®]
CRM

für die Bau- und Architekturbranche



AUREX

Innovativ. Intelligent. Effizient.



 MADE IN GERMANY

Wir freuen uns auf Ihren Anruf



Claudia Vörkel



Bodo Kastius



Natalie Kastius

-
- Austausch zu Ihren Wünschen und Fragen
 - Gemeinsames Ermitteln Ihrer Anforderungen und Bedürfnisse
 - Präsentation und Beratung
 - Unterstützung und Betreuung während der Projektphasen
 - Schnittstelle zwischen Ihnen und unseren Consulting Mitarbeitern

Für jeden Aufgabenbereich genau richtig



Büro-Organisation



Bauprojekte



Immobilien-
Management



Ausschreibungen



Marketing



Veranstaltungs-
management



Kundenbetreuung/
Kundenservice



Vertriebsorganisation



Datenschutz
nach DSGVO

Flexibel und schnell anpassbar

The screenshot displays a CRM application interface. At the top, there is a navigation bar with tabs: DATEI, START, DATEN, EINFÜGEN, AUSGABE, RECHERCHE, ANSICHT, INFO. Below this is a toolbar with various icons for actions like 'Ausschneiden', 'Kopieren', 'Rückgängig', 'Löschen', 'Anrufen', 'Termin', 'Aufgabe', 'Adresse verknüpfen', 'Recherche verknüpfen', 'Neu', 'Adresshierarchie bilden', 'Adresshierarchie erzeugen', 'Adresshierarchie aus Recherche', and 'Adresshierarchie'. The main content area is titled 'Tabelle' and shows a contact profile for 'Abriss Brunner, Monika Brunner, Teckstraße 9, D-12045 Berlin'. The profile is divided into several sections: 'Unternehmensdaten', 'Ansprechpartner', 'Vertrieb', and 'Marketing'. The 'Marketing' section includes checkboxes for 'Double Opt-In', 'Grüßkarte', 'Geburtskarte', 'Weihnachtskarte', 'Newsletter', 'Kunden', 'Veranstaltungen', 'Partner', 'Inaktive Adresse', 'Warnfeld', and 'Befüllungsgrad'. Below the profile, there is a section 'Informationen zur Adresse' with a table of communication records. The table has columns for 'Erfasst am', 'Erfasst von', 'Art', and 'Bemerkung'. The first row shows a record from '23.10.2017 11:34' by 'Pauleberger' with the subject 'Regelmäßiger Besuch beim Kunden, um die aktuelle Auftragslage und die Kaufbereitschaft abzufr...'. Other rows show records from '29.03.2017 12:55', '06.12.2016 11:24', and '03.12.2016 09:07'. On the right side, there is a 'STICHWÖRTER' (Keywords) section with a list of terms: 'Event.Weihnachtsfest', 'Partner.Kündigung', 'Partner.Vertrag', and 'Weihnachten.E-Mail'.

Montag, 5. Januar 2017
Willkommen SonjaSchneider

Bisherliste

- Abriss Brunner, Brunner, 12045, Berlin
- Autohaus Pürner, Blume, 8783, Gashorn am See
- Rehna Stahlbau GmbH, Wenkemann, 17111, Sommersdorf
- Seminarhotel Weinberg, Düngeberg, 8005, Zürich
- Hertz und Schuh GmbH & Co. KG, Stensiefer, 2345, La Chaux-des-Breuleux

Meine letzten Kontakte

- Bretlerbrunn Energietechnik, von Gelow, Lützelbach
- Wiggering & Co. KG, Genselsen, Dagmersellen
- Hertz und Schuh GmbH & Co. KG, Engelbert, La Chaux-des-Breuleux
- DEHA Ankersysteme GmbH & Co.KG, Ehrh, Zams
- Altenkirchen EDV GmbH, Klönen, Eisenbach

Anrufe in Abwesenheit

Keine Daten gefunden.

RSS Feed

- heute-Angebot: Trendingress für die Energiewirtschaft auf der E-World
- ZTE will rund 3.000 Stellen abbauen
- Zwei-Faktor-Authentifizierung: Yubico stellt Yubikey mit USB Typ C vor
- Onlinehändler: Rücksendungen kosten angeblich dreistelligen Millionenbetrag

Unternehmensdaten

Firma: Abriss Brunner
Straße: Teckstraße 9
Land/PLZ/Ort: D-12045 Berlin
Staat: DEUTSCHLAND
Telefon: +49 (0) 30 705987-11
Fax:
E-Mail Untern.: info@abris-brunner-berlin.de.ap
Webseite: www.abris-brunner-berlin.de.ap

Ansprechpartner

Anrede/Titel: Frau
Nachname: Brunner
Vorname: Monika
Abteilung: Buchhaltung
Position: Abteilungsleitung
Durchwahl: +49 (0) 30 705987-30
Mobil: +49 (0) 174 58522844
E-Mail Asp.: monika@abris-brunner-berlin.de
Skype:
Briefanrede: Sehr geehrte Frau Brunner,
Geburtsdatum: 01.06.1975

Vertrieb

Kundenart: Bestandskunde
Kundennummer:
Klassifikation: C-Kunde
Potenzial: 10
Branche: Bauunternehmen und Bauhandwerk
Firmengröße: weniger als 10 Mitarbeiter
Gebiet: Deutschland Ost
Betreuer: William Godwin
Quelle: Adreskauf
Umsatz akt. Jahr:
Umsatz geplant:
Umsatz Vorjahr:

Marketing

Double Opt-In:
Grüßkarte:
Geburtskarte:
Weihnachtskarte:
Newsletter:
Kunden:
Veranstaltungen:
Partner:
Inaktive Adresse:
Warnfeld:
Befüllungsgrad: 100 %

Sperremerkmale:

Keine E-Mails:
Keine Anrufe:
Keine Briefe:
Keine Bearbeitung:

Informationen zur Adresse

KOMMUNIKATION | BESUCHSBERICHTE | GERÄTE | SUPPORT-TICKETS | VERTRIEBSPROJEKTE | VERANSTALTUNGEN | ADRESSVERKNÜPFUNGEN | BEMERKUNG

Erfasst am	Erfasst von	Art	Bemerkung	Anlass	Vertriebsprojekt	Support-Ticket
23.10.2017 11:34	Pauleberger	P	Regelmäßiger Besuch beim Kunden, um die aktuelle Auftragslage und die Kaufbereitschaft abzufr...	Besuchsbere...		
29.03.2017 12:55	WilliamGodwin	EA	arboe Roadshow Ost	Marketing		
06.12.2016 11:24	HelgaVogel	EA	Newsletter mit aktuellen Aktionen arboe edv consulting	Marketing: N...		
03.12.2016 09:07	TanjaSchlüter	T	Bitte ab sofort nicht mehr Herr Brunner, sondern seine Frau (Monika Brunner) telefonisch kontakt...			

STICHWÖRTER

- Event.Weihnachtsfest
- Partner.Kündigung
- Partner.Vertrag
- Weihnachten.E-Mail

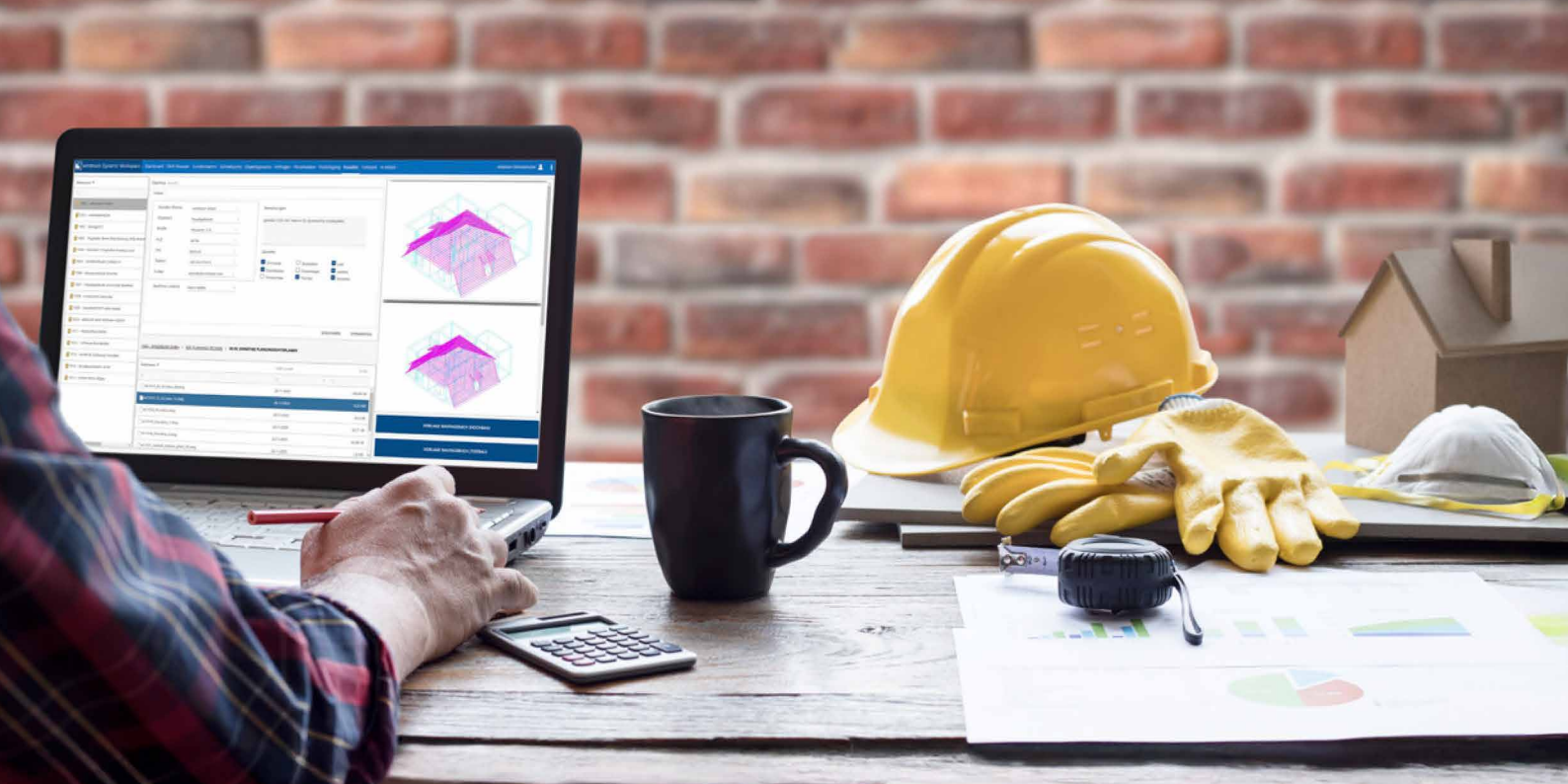
Digitalisierung im Baugewerbe

Jetzt wird aufgerüstet

Die Digitalisierung ist längst auch in der Baubranche angekommen. Viele Produktions- und Geschäftsprozesse werden heute bereits mit Hilfe spezialisierter Software durchgeführt. Verbessern Sie Ihre Datenqualität und beschleunigen Sie Ihre Geschäftsprozesse durch die Nutzung unserer digitalen Lösungen rund um Daten- und Dokumentenmanagement und sparen Sie Zeit für das Wesentliche!

Bauprojekte sind in der Regel komplexe, vor allem organisatorisch herausfordernde Vorhaben. Die Digitalisierung bietet in diesem Kontext Lösungsansätze, die von der Planung bis hin zur Umsetzung und Nachbetreuung Ihrer Projekte greifen:

- Nachunternehmerverwaltung inkl. Bewertungen
- Gewerke-/Leistungsangebote mit Hierarchien
- Projektverwaltung, Projektstände, Projektbeteiligte
- Ausschreibungsverwaltung inkl. Vergabecontrolling
- Anfragen, Angebote, Verträge und Nachträge
- Budgetverschiebungen mit umfangreicher Historie
- Digitale Bauaktenverwaltung inkl. revisionssicherer Archivierung
- Projektkostenhochrechnung und Projektcontrolling
- Bescheinigungsmanagement
- Auswertungen und Prognosen zu allen Projektdaten



Item	Quantity	Unit	Amount
1.000	1.000	m ²	1.000,00
2.000	2.000	m ²	2.000,00
3.000	3.000	m ²	3.000,00
4.000	4.000	m ²	4.000,00
5.000	5.000	m ²	5.000,00
6.000	6.000	m ²	6.000,00
7.000	7.000	m ²	7.000,00
8.000	8.000	m ²	8.000,00
9.000	9.000	m ²	9.000,00
10.000	10.000	m ²	10.000,00



Vorteile von windream ECM

1. Nahtlose Integration

Vollständige Integration in Windows Explorer und Microsoft Office.
Keine separate Benutzeroberfläche erforderlich.

2. Effiziente Dokumentenverwaltung

Zentrale Ablage von Dokumenten für einfaches Auffinden und Teilen.
Versionierung und Audit-Trails für maximale Transparenz.

3. Automatisierung und Workflows

Automatisierung wiederkehrender Prozesse.
Anpassbare Workflows für effiziente Arbeitsabläufe.

4. Flexibilität und Skalierbarkeit

Modularer Aufbau – passend für Unternehmen jeder Größe.
Anpassung an individuelle Geschäftsanforderungen.

5. Rechtssicherheit und Compliance

Erfüllt gesetzliche Anforderungen wie DSGVO und GoBD.
Sichere Langzeitarchivierung.

6. Zeit- und Kostenersparnis

Reduzierung manueller Tätigkeiten.
Weniger Papierverbrauch und niedrigere Archivierungskosten.

7. Mobile Verfügbarkeit

Zugriff auf Dokumente von überall über mobile Endgeräte.
Sichere Cloud-Optionen.



windream

by dataglobal Group

Mit windream ECM Dokumente digital verwalten

Papier ist komplett out! Statt Akten im Keller zu suchen, verwalten Sie Ihre Dokumente nur noch in elektronischer Form. Sparen Sie Zeit und Kosten durch moderne ECM-Software-Lösungen, die Ihre Geschäftsprozesse digital optimieren und die Ihr gesamtes Unternehmenswissen mit allen Informationen zentral in einem gemeinsamen Wissenspool verwalten.

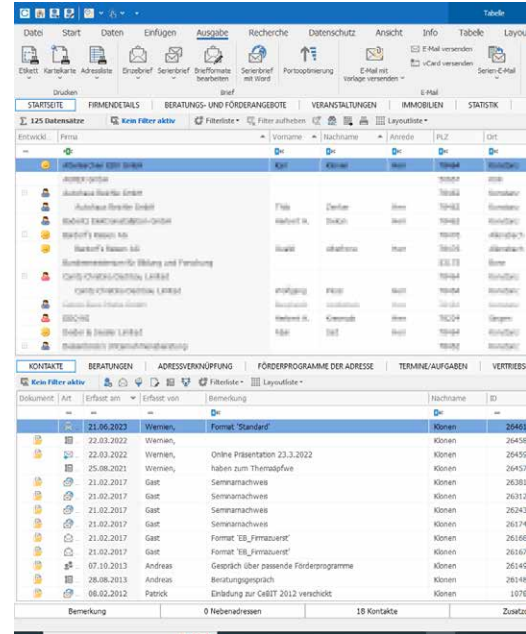
Die wichtigsten Funktionen im Überblick:

- Rechtskonform archivieren
- Informationen im Datenpool recherchieren
- Aktenstrukturen digital abbilden
- Geschäftsprozesse modellieren
- Mobil arbeiten
- Drittanwendungen integrieren



Highlights im Adress- und Kontaktmanagement

- Einfache Adresserfassung und -pflege: Erfassung per Drag & Drop, Visitenkartenscanner oder Importfunktion – inklusive Dublettenprüfung. Eingabehilfen, Auswahllisten und umfangreiche PLZ-Daten verhelfen zur fehlerfreien Eingabe und konsistenten Pflege.
- Unternehmens- und Solvenzkenzahlen sind direkt bei der jeweiligen Adresse gespeichert.
- Existenzgründerinformationen, Planungshilfen, Projektinformationen, Checklisten – jeder Mitarbeiter sieht in cobra genau die Daten, die er für die täglichen Aufgaben benötigt.
- Bei der Bürokommunikation Zeit und Nerven sparen: in cobra werden per Mausklick Telefonate geführt und Dokumente, Briefe und E-Mails im richtigen Layout erzeugt.
- Die cobra Dokumentenverwaltung legt dabei alle Dokumente automatisch ab und erlaubt auch das Zuordnen von E-Mails inklusive Anhang. Bereits vorhandene Dokumentenmanagement-Systeme können angebunden werden.



Suche

Strasse	Telefon	E-Mail 1	Branche	Arbeit.	Erstellt am	Erstellt von
Frankenstraße 28	07081 / 2	frankens@franken.de.de	609 Dienstleist.	--	17.05.2007 15:47	Johann
Apostelstraße 1	449 233 2	apostel@apostel.de			06.12.2019 09:55	Stefanie
Böckmannstraße 2	07058 / 4		199 Hersteller: S.	20	04.06.1995 00:00	Franziska
Böckmannstraße 2	07058 / 4	Flisla.Zimmer@boeckmann.de.de	103 Hersteller: B.		19.01.2001 00:00	Stefanie
Lambertstraße 11	04303 / 8	lambert@lambert.de.de	199 Hersteller: S.		17.05.2007 15:47	Martin
Neckarstraße 9	03903 / 1		599 Einzelhandel		31.01.1994 00:00	Johann
Neckarstraße 9	03903 / 1	neckar@neckar.de.de	599 Einzelhandel		01.06.1995 00:00	Franziska
Hermannstraße 1	0208 / 22	hermann@hermann.de			26.10.2013 12:16	Guert
Wendehausenstraße 34	088 / 1109 8		599 Einzelhandel		26.06.2009 09:00	Franziska
Wendehausenstraße 34	088 / 1109 8	wendehausen@wendehausen.de.de	599 Einzelhandel		22.05.2002 00:00	Franziska
Wendehausenstraße 34	088 / 1109 8	wendehausen@wendehausen.de.de	500 Sonstige: A.		17.05.2007 15:47	Johann
Johann Sebastian Bach-Str.	0361 / 87	johann@johann.de.de	599 Einzelhandel		17.05.2007 15:47	Johann
Am Pfaffensteig 4	07841 / 3	am@am.de.de	699 Dienstleist.		17.05.2007 15:47	Martin
Neuensteigstraße 99B	0479 / 88		999 Sonstige: So		17.05.2007 15:47	Johann

PROJEKTE

UNTERRICHTSENTWICKLUNG

Kostenfilter aktiv Filterliste Layoutliste

SuperID	Erstellt am	Anzahl Mitarbeiter	Arbeitsplätze	Jahresumsatz	Status
12	25.10.2011	24		15.790,00 €	Leistungsfähig
12	25.10.2013	31		23.790,00 €	Jungunternehmer
12					
12					
12					
12					
12					
12					
12					
12					
12					
12					
12					

3 Stichwörter 0 Termine 0 Aufgaben

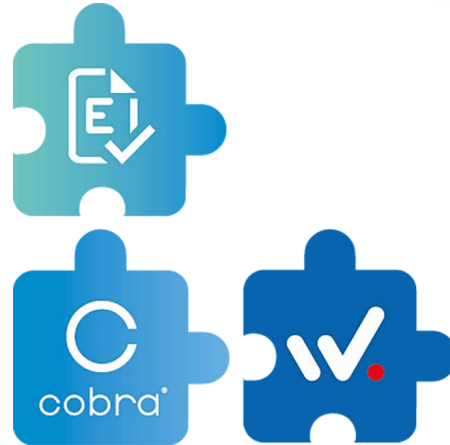
windream Archiv für cobra

Die rechtssichere Dokumentenablage für Ihre CRM-Lösung

windream Archiv für cobra ermöglicht eine völlig unkomplizierte Erweiterung der cobra CRM-Software zu einem effizienten Software-Gesamtpaket bestehend aus leistungsfähigem CRM und revisions-sicherem Archiv.

Ihre cobra CRM-Lösung kann um eine GoBD-konforme, revisionssichere Archivierung erweitert werden, die alle relevanten Dokumente, einschließlich E-Rechnungen, kosteneffizient ablegt – dank eines patentierten virtuellen Dateisystems, ohne teure Speichermedien.

Nahtlos in das cobra CRM integriert, zeigt die Archivierung alle zugehörigen Dokumente übersichtlich und leicht auffindbar an. Eine integrierte Vorschau und der externe DocViewer mit Suchfunktion bieten schnellen Zugriff auf Inhalte.



Absolute Mehrwerte:

- cobra-Erweiterung um eine revisionssichere Archivierung
- Perfekte Integration von windream ECM in cobra CRM
- Liste aller Dokumente zum aktuellen cobra Datensatz
- Filterung von Dokumenten anhand Eigenschaften
z.B.: Datum, Ersteller, Kategorien, ...
- Dokumentensuche anhand von cobra Suchprofilen
- Dokumentenvorschau direkt in cobra
- Volltextsuche in allen Dokumenten eines gewählten Datensatzes (OCR)
- flexibel erweiterbar

Falls Sie bereits die cobra eigene Dokumentenverwaltung oder ein anderes angebundenes System zur Dokumentenablage nutzen, können wir alle in cobra verknüpften Altdokumente in die neue definierte Zielstruktur übernehmen – inklusive Volltextextraktion, Verschlagwortung und weiteren windream Funktionen wie Archivierungsdauer, Löschantrag, etc.



powered
by



KI in cobra CRM Lösungen

100% KI POWERED AUS DEUTSCHLAND

Mehr Effizienz mit cobra KI 2.0

In der nächsten Ausbaustufe setzen wir auf den deutschen Anbieter IONOS, der höchste Datenschutzstandards erfüllt.

Nur notwendige, lokal vorbereitete Daten werden ausschließlich auf deutschen Servern verarbeitet. Cobra 2025 beantwortet mit KI 2.0 Ihre Fragen zur Kontakthistorie von Personen und Organisationen schnell und sicher – für eine optimale Nutzung in Sales, Service und Strategie.

cobra mit Künstlicher Intelligenz: Intelligente Workflows lassen Sie schneller und effizienter arbeiten

Erfolgreiche Unternehmen nutzen innovative Technologien, um ihre Geschäftsprozesse zu optimieren, umfangreichere Einblicke zu erhalten und noch enger mit Kunden zu interagieren. Inhalte stehen heute im Zentrum der Geschäftsvorgänge.

cobra sorgt dafür, dass Ihre wertvollen Daten intelligenter genutzt werden als je zuvor. Von der Erstellung KI-gestützter Workflows bis hin zur Bereitstellung erstklassiger Nutzungserlebnisse für Inhalte – mit cobra können Sie Ihre Geschäftsprozesse noch produktiver und effizienter gestalten.

cobra mit Künstlicher Intelligenz

Intelligente Workflows lassen Sie schneller und effizienter arbeiten

- **Texte erweitern und zusammenfassen**
Bauen Sie Notizen und Stichwörter zu ganzen Texten zusammen – und umgekehrt
- **Texte individuell ausformulieren**
Formulieren Sie Ihre Korrespondenz persönlicher und individueller
- **Individueller Workflow**
Passen Sie Workflows ganz nach Ihren Wünschen mit Prompts an



E-Rechnungen

Die Highlights

Einfache Installation



Die Schritt-für-Schritt-Installation leitet Sie mühelos durch den Prozess und erstellt dabei automatisch alle relevanten Felder.

Integrierter Viewer



Der integrierte Viewer ermöglicht es, XML-Rechnungsdateien in lesbarer Form darzustellen.

Archivierung im PDF/A Format



PDF/A ist ein Dateiformat, das speziell für die langfristige Archivierung von E-Rechnungen entwickelt wurde.

Word-Designvorlagen



Die MS-Word Rechnungsvorlagen können individuell an das Design Ihres Unternehmens angepasst werden.

Serien-E-Mail Versand

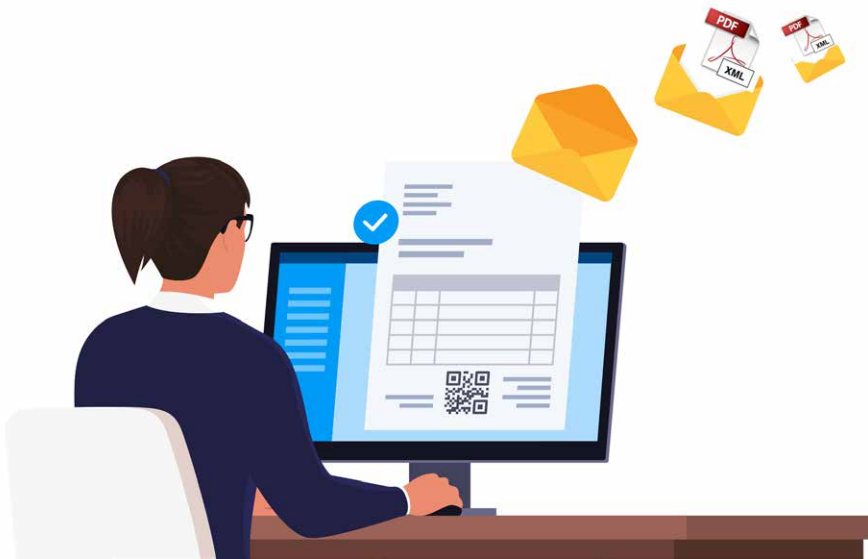


Nach der Erstellung Ihrer Rechnungen lassen sich diese mit nur einem Mausklick automatisch per E-Mail an die Empfänger verschicken.

Revisions sichere Archivierung



Für höhere Ansprüche bietet AUREX mit dem „windream Archiv für cobra“ eine GoBD-konforme Archivierungslösung an, die Rechnungen revisions sicher speichert.



Jetzt kostenlos! E-Rechnungsmodul

Mit cobra CRM erstellen und versenden cobra Kunden ganz ohne weitere kostenpflichtige Tools ihre E-Rechnungen – blitzschnell, komfortabel und kostenfrei, einzeln oder im Serienversand. User von cobra ADRESS PLUS nutzen den E-Rechnungs-Viewer für komfortables Lesen und digitales Ablegen von E-Rechnungen.

Download & Informationen

Auf unserer Landingpage finden Sie weiterführende Informationen sowie die Möglichkeit, sich für unsere Webinare anzumelden.

Ein Besuch lohnt sich!

www.aurex.de

Immobilienmanagement

Sie bringen Angebot und Nachfrage zusammen ...

- In cobra finden alle Informationen zu Immobilien, Liegenschaften und Grundstücken einen festen Platz im zentralen Datenpool. Damit meistern Sie Selektionen nach gesuchten Kriterien kinderleicht und bringen das Objektangebot mit dem Interessenten zusammen.
- Immobilien sind dabei selbstverständlich auch nach Miete, Pacht und Verkauf selektierbar.
- Weitere Detailinformationen verschaffen Überblick über Eigentümer, Architekten, Hausverwaltung, Bauleitung und Projektmanagement.
- Umfangreiche Exposés generieren Sie mit wenigen Klicks. Das Besondere daran: die Personalisierung, Zuordnung und Ablage zum jeweiligen Interessenten übernimmt cobra für Sie.
- Auf Wunsch ist auch die geografische Darstellung Ihrer Objekte auf einer Stadt- oder Landkarte möglich.

- Je nachdem wie weit Sie in Bauvorhaben oder Sanierungen eingebunden sind, ist neben der Information über Projekt- und Bauleiter auch der Zugriff auf bestehende Bauvorschriften und Auflagen notwendig. cobra besticht hier durch maximale Flexibilität und hält genau die Informationen beim Objekt vor, die Sie benötigen.

... und sind immer bestens informiert. Per Klick!

- Mit Klassifizierungen, wie z.B. Neuansiedlung, Expansion oder Investition, vergeben Sie Unternehmen eindeutige Merkmale und stellen damit sicher, dass sie per Knopfdruck auswertbar und selektierbar werden.
- Ob offene Anfragen, erfolgreiche Vermittlungen, allgemeine Strukturveränderungen oder die Analyse des Objektangebots bzw. der -nachfrage: cobra macht einfach alle Informationen auswertbar.

oiva CRM BI 2023 - InfoFox (Anrich System/InfoFox)

Daten Start Daten Einfügen Ausgabe Recherche Datenschutz Ansicht Info Suche

Erstelt Karteikarte Adressliste Druckbrief Serienbrief Brief Druckerbrief Serienbrief mit Word Fortschreibung E-Mail mit Vorlage versenden E-Mail versenden v-Card versenden Serien-E-Mail

Drucken Brief E-Mail

STARTSEITE FIRMENDETAILS BERATUNG- UND FÖRDERANGEBOTE VERANSTALTUNGEN IMMOBILIEN STATISTIK

ALLE IMMOBILIEN

Immobilien 29 Datensätze Filter aufrufen Filter aktiv Filterliste Layoutliste

Bitte Suchtext hier eingeben... Filtern

Art	Grundflächenzahl	Baugjahr	Ort	Objektart	Objektzustand	Nutzfläche in qm
Grundstück			Stockach		gut	2.000,00
Gewerbefläche		07.10.2010	Konstanz	Sonstiges	Erstbezug	2.000,00
Grundstück			Steißlingen		Sehr gut	5.000,00
Bürofläche		01.06.2000	Gottmadingen		Gepflegt	30,00
Bürofläche		01.06.1990	Singen		Saniert	124,00
Bürofläche		01.01.1999	Konstanz		Neuwertig	71,00
Bürofläche		01.12.2013	Radolfzell		Erstbezug	75,00
Bürofläche		01.01.1997	Konstanz		Gepflegt	150,00
Bürofläche		06.09.1993	Stockach		Gepflegt	360,00
Bürofläche	3	21.02.2000	Konstanz		Neuwertig	555,00
Grundstück			Gottmadingen			17.000,00
Bürofläche			Altenbach			3.668,00
Grundstück	1		Singen			1.413,00
Gewerbefläche		01.01.2005	Konstanz	Lagerhalle	Gepflegt	178,32
Gewerbefläche		01.08.2011	Konstanz	Stadthalle	Mauwerk	140,00

BETEILIGTE PERSONEN

Kontakt Personen 2 Datensätze Kein Filter aktiv Filterliste Filter aufrufen Filter aktiv Filterliste Layoutliste

Bitte Suchtext hier eingeben... Filtern

Art der Beziehung	Kontaktperson
Spezialfirma	Stabschef/Planungsabteilung, Institut, Stockach, Rhein-Donau-Str. 201, 5794...
Makler	St. Jansen, Jansen-Str., Sigmaringen, 72637, Sigmaringen

Bemerkung 0 Nebenadressen 10 Kontakte Zusatzdaten 3 Stichwörter 0 Termine 0 Aufgaben

IMMOBILIENDATEN

Immobilien Details

Grundstück
 Art Hauptstraße 21
 PLZ/Ort 78333
 Nutzfläche in qm 2.000,00
 Angebot Art Verkauf
 Kaufpreis -
 Nebenkosten 500,00 €
 Verfügbar ab 20.11.2013
 Provision 2.000,00 €
 Provisionshöhe -
 Beschreibung
 Baugenehmigung vorhanden
 Empfohlene Nutzung
 Grundflächenzahl

Geschäftszahl

DOCUMENTE ZUR IMMOBILIE

Bilder und Dokumente 2 Datensätze Kein Filter aktiv Filterliste Filter aufrufen Filter aktiv Filterliste Layoutliste

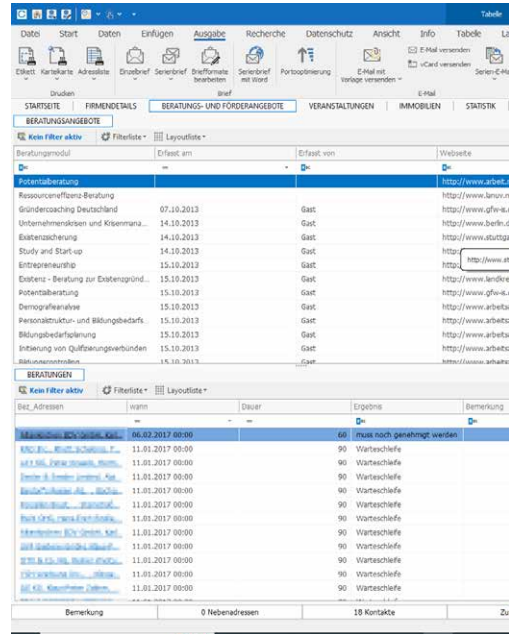
Bilder	Dokumente
Bilder	Titel
	Büro Hof
	Gebäude

In separatem Fenster öffnen Dokument anzeigen

125 0 Print

Veranstaltungen, Messen und Schulungen

- Mit cobra planen und kategorisieren Sie Ihre Veranstaltungen und verfügen über eine übersichtliche Darstellung aller geplanten und erfolgten Veranstaltungen inklusive der Details zu Referenten und Veranstaltungsorten.
- Die jeweiligen Veranstaltungsteilnehmer werden direkt mit der Veranstaltung verbunden und sorgen damit für das perfekte Teilnehmermanagement und die zielgerichtete Veranstaltungsnachbearbeitung.
- Einladungen, Anmeldebestätigungen, Eintrittskarten, Erinnerungs-E-Mails und Protokolle sind schnell erstellt und werden der Adresse zugeordnet.
- Der Druck von Teilnehmerlisten und Namensschildern? In cobra wieder einmal mit wenigen Klicks erledigt.



The screenshot displays the Cobra CRM software interface. The top navigation bar includes tabs for 'STARTSEITE', 'FIRMENDETAILS', 'BERATUNGS- UND FÖRDERANGEBOTE', 'VERANSTALTUNGEN', 'IMMOBILIEN', and 'STATISTIK'. The main content area is divided into two sections: 'BERATUNGSANGEBOTE' and 'BERATUNGEN'.

BERATUNGSANGEBOTE Table:

Beratungsmodul	Erfasst am	Erfasst von	Webseite
Potentiaberatung			http://www.arbeits...
Ressourceneffizienz-Beratung			http://www.lanos.n...
Gründercoaching Deutschland	07.10.2013	Gast	http://www.gfn-w...
Unternehmenskrisen und Krisenmana...	14.10.2013	Gast	http://www.berlin.d...
Existenzsicherung	14.10.2013	Gast	http://www.stuttgart...
Study and Start-up	14.10.2013	Gast	http://www.st...
Entrepreneurship	15.10.2013	Gast	http://www.st...
Existenz - Beratung zur Existenzgründ...	15.10.2013	Gast	http://www.lendire...
Potentiaberatung	15.10.2013	Gast	http://www.gfn-w...
Demografieanalyse	15.10.2013	Gast	http://www.arbeits...
Personalstruktur- und Bildungsbedarfs...	15.10.2013	Gast	http://www.arbeits...
Bildungsbedarfsplanung	15.10.2013	Gast	http://www.arbeits...
Integrieren von Qualifizierungsverbänden	15.10.2013	Gast	http://www.arbeits...
Stratagemenentwicklung	15.10.2013	Gast	http://www.arbeits...

BERATUNGEN Table:

Ber_Adrassen	wann	Dauer	Ergebnis	Bemerkung
M&K-Systeme, B&K-Systeme, K&L...	06.02.2017 00:00		66	mus noch genehmigt werden
ABC-Systeme, K&L-Systeme, K&L...	11.01.2017 00:00		90	Warteschleife
ABC-Systeme, K&L-Systeme, K&L...	11.01.2017 00:00		90	Warteschleife
ABC-Systeme, K&L-Systeme, K&L...	11.01.2017 00:00		90	Warteschleife
ABC-Systeme, K&L-Systeme, K&L...	11.01.2017 00:00		90	Warteschleife
ABC-Systeme, K&L-Systeme, K&L...	11.01.2017 00:00		90	Warteschleife
ABC-Systeme, K&L-Systeme, K&L...	11.01.2017 00:00		90	Warteschleife
ABC-Systeme, K&L-Systeme, K&L...	11.01.2017 00:00		90	Warteschleife
ABC-Systeme, K&L-Systeme, K&L...	11.01.2017 00:00		90	Warteschleife
ABC-Systeme, K&L-Systeme, K&L...	11.01.2017 00:00		90	Warteschleife
ABC-Systeme, K&L-Systeme, K&L...	11.01.2017 00:00		90	Warteschleife
ABC-Systeme, K&L-Systeme, K&L...	11.01.2017 00:00		90	Warteschleife
ABC-Systeme, K&L-Systeme, K&L...	11.01.2017 00:00		90	Warteschleife
ABC-Systeme, K&L-Systeme, K&L...	11.01.2017 00:00		90	Warteschleife
ABC-Systeme, K&L-Systeme, K&L...	11.01.2017 00:00		90	Warteschleife

Summary statistics at the bottom: Bemerkung | 0 Nebenadressen | 10 Kontakte | Zu



Software interface for 'FORDEPROGRAMME' and 'FORDERUNGEN'. The interface includes search filters, a table of funding programs, and a table of funding requests.

FORDEPROGRAMME

Kein Filter aktiv Filterliste Layoutliste

Förderprogramm	Fördergeber	Geignet für	Dokument
ERP-Kapital für Gründung	KfW	Existenzgründer	
KMU-Förderung	Bundesministerium für Bildung und Fo...	Jungunternehmer	
ERP-Gründerkredit - Startfeld	KfW	Existenzgründer	
ERP-Gründerkredit - Universell	KfW	Existenzgründer	
Gründungsfinanzierung	L-Bank	Existenzgründer	
Gründerfonds	High-Tech Gründerfonds Managem...	Existenzgründer	
Gründer BW	Ministerium für Finanzen und Wirtschaft	Existenzgründer	
EXIST-Gründerstipendium	Projektträger Juchl GmbH	Existenzgründer	
Beteiligungskapital für Gründer	LFA Förderbank Bayern	Existenzgründer	
Gründercoaching	KfW	Jungunternehmer	
KfW-Unternehmerkredit	KfW	Jungunternehmer	
KfC InnoEnergy Highway	KfC InnoEnergy Germany GmbH	Jungunternehmer	
ERP-Innovationsprogramm	KfW	Etablierter Unternehmer	

FORDERUNGEN

Kein Filter aktiv Filterliste Layoutliste

Adresse	Förderprogramm	Laufzeit	Status	Zielgruppe

3 Stichwörter 0 Termine 0 Aufgaben

CRM und WEB verbinden: mit cobra möglich



- bidirektionale Schnittstelle zwischen Ihrer Webseite und Ihrer CRM-Lösung
- keine doppelte Datenpflege, denn Sie halten alle Informationen in Ihrem zentralen cobra CRM vor
- Informationen werden automatisch im vordefinierten Layout auf der Webseite veröffentlicht
- Änderungen der zu veröffentlichen Daten in cobra CRM werden auf der Webseite automatisch aktualisiert
- Daten werden über Web-Formulare vom Besucher erfasst und in die vorgesehenen Datenbereiche in cobra übertragen

Mit cobra CRM ist der mobile Zugriff auf Smartphone, Tablet & Co. inklusive



anywhere
anytime
any device



DSGVO: cobra vereint CRM und Datenschutz

- Maximaler Komfort in Sachen Datenschutz
- Detaillierte Dokumentation in cobra dient der vom Gesetzgeber geforderten Rechenschaftspflicht
- Viele Service-Angebote rund um die DSGVO



Personenbezogene
Daten konfigurieren



Blacklist, Sperrliste
& Löschanfrage



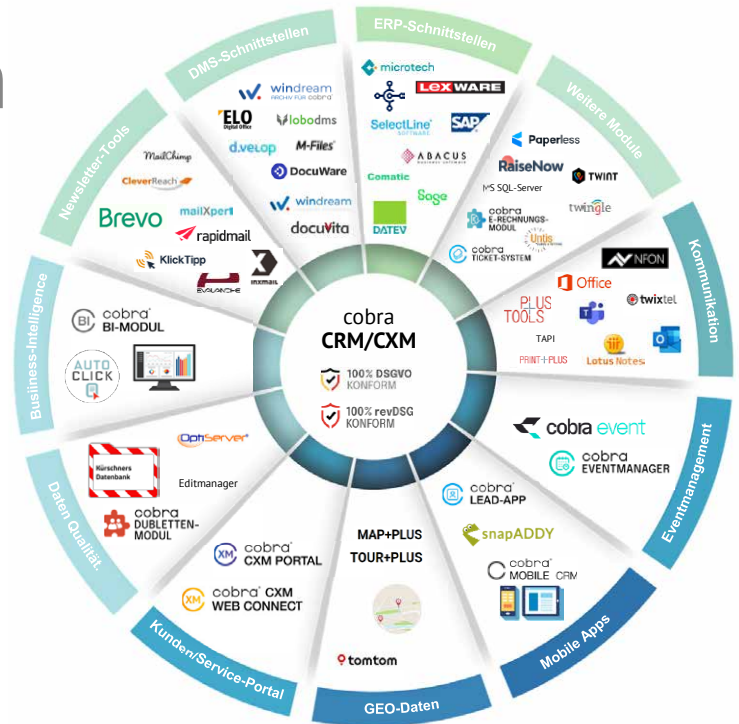
Auskunft und Daten-
weitergabe per Klick



Automatisiertes
Double-Opt-in mit
Werbeeinwilligung

cobra Schnittstellen und Zusatzmodule

- Optimale Integration des CRM-Systems
- Weiterentwicklung bzw. Ausbau in verschiedensten Unternehmensbereichen
- Individuelle Schnittstellen oder Programmierungen zu cobra und windream gerne auf Anfrage
- Schnittstelle zu **NEVARIS** und **RIB iTWO**



Innovativ. Intelligent. Effizient. Dafür steht AUREX.



cobra Solution Partner

Als der führende cobra Solution Partner arbeiten wir seit über 35 Jahren mit der cobra zusammen und haben umfassende Erfahrungen bei der Einrichtung, Installation und Schulung von cobra CRM/ECM Lösungen.



windream Integration Partner

Mit windream setzen wir seit vielen Jahren erfolgreich Digitalisierungs-Projekte mit unseren Kunden um. Durch unsere Schnittstellen- und Entwicklungs-Kompetenz integrieren wir windream in die bestehende IT Infrastruktur und optimieren somit alle digitalen Abläufe.



Nähe

Durch unsere vier Standorte Köln, Hamburg, Essen und Frankfurt sind wir schnell bei unseren Kunden vor Ort. Gerne unterstützen wir Sie auch per TeamViewer.



Eigenes Supportteam

Unser Rundum-Sorglos-Paket für Sie! Täglich zwischen 8:30 und 17:30 Uhr erreichbar, schnelle Unterstützung durch kompetente Mitarbeiter, einfache Abrechnung mit kostengünstigen Support-Paketen.



Beratung und Erfahrung

Profitieren Sie von unserer langjährigen Projekt-Erfahrung mit kleinen, mittelständischen und konzerngebundenen Unternehmen aus allen Bereichen der Wirtschaft. Jedes CRM und ECM ist so individuell wie Ihr Unternehmen.



Veranstaltungen

Besuchen Sie uns! Regelmäßige Kundenveranstaltungen, wie zum Beispiel unsere kostenfreien Web-Seminare sind bei unseren Bestandskunden wie auch bei den Interessenten sehr beliebt.

Gehen wir gemeinsam ...

... mit unserem Projekt-Team zu Ihren Lösungen.



Manfred Schreier



Mario Soldo



Babette Haver



Maik Weber



Oliver Teske



Susanne Wernien



Justin Junak



Jan-Michael Thomas

- Definition Ihrer Anforderungen & Wünsche
- Individuelle Beratung und Optimierung Ihrer Daten und Prozesse
- Umsetzung der Lösung in gemeinsamen Workshops
- Schulung Ihrer Mitarbeiter



AUREX

Innovativ. Intelligent. Effizient.

Büro Köln

Christophstraße 31
50670 Köln
0221 277 99-0

Büro Frankfurt

Hanauer Landstr. 291b
60314 Frankfurt am Main
069 770 621-0



windream
ARCHIV FÜR cobra®

weitere Infos:
www.aurex.de
info@aurex.de